


นโยบายการทำรายการระหว่างกัน ระหว่าง
บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินด์สทรีส์ จำกัด (มหาชน)
และ บริษัท ไพร์ม สแตนดาร์ด แมนูแฟคเจอริ่ง จำกัด

บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินด์สทรีส์ จำกัด (มหาชน)

	บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินดัสทรีส์ จำกัด (มหาชน)	จัดทำครั้งที่ : 1
	นโยบายการทำรายการระหว่างกัน ระหว่าง บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินดัสทรีส์ จำกัด (มหาชน) และ บริษัท ไพร์ม สเตนดาร์ด แมนูแฟคเจอร์ริง จำกัด	วันที่มีผลบังคับใช้: 1 มกราคม 2564

บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินดัสทรีส์ จำกัด (มหาชน)
นโยบายการทำรายการระหว่างกัน ระหว่าง บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินดัสทรีส์ จำกัด (มหาชน)
และ บริษัท ไพร์ม สเตนดาร์ด แมนูแฟคเจอร์ริง จำกัด

นโยบายการทำรายการระหว่างกัน ระหว่าง บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินดัสทรีส์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) และ บริษัท ไพร์ม สเตนดาร์ด แมนูแฟคเจอร์ริง จำกัด (“PSM”) มีรายละเอียดดังนี้

สืบเนื่องจากลูกค้าในต่างประเทศมีความประสงค์ที่จะสั่งซื้อสินค้าของบริษัทฯ และ PSM ในคราวเดียวกัน เพื่อเป็นการประหยัดค่าใช้จ่าย และอำนวยความสะดวกให้แก่ลูกค้า บริษัทฯ จึงได้จัดทำนโยบายการทำรายการระหว่างกันในการซื้อขายผลิตภัณฑ์/สินค้าตามคำสั่งของลูกค้า ระหว่างบริษัทฯ และ PSM เพื่ออำนวยความสะดวกแก่ลูกค้าในการจัดส่ง เพื่อเป็นแนวทางในการปฏิบัติและป้องกันการถ่ายโอนผลประโยชน์กับบริษัทที่อาจมีความขัดแย้ง โดยมีรายละเอียด ดังนี้

1. การอำนวยความสะดวกในการจัดส่ง จะต้องได้รับการร้องขอและยืนยันการดำเนินการจากลูกค้าจากทางลูกค้าเท่านั้น

โดยแบ่งการดำเนินการเป็น 2 กรณี ดังต่อไปนี้

กรณีที่ 1 ลูกค้าต้องการให้ออกใบกำกับภาษีรวมกันเพื่อความสะดวกของลูกค้าปลายทาง


หมายถึง บริษัทหนึ่งได้ตกลงการซื้อขายกับลูกค้า และนำไปขายให้อีกบริษัท (ซึ่งเป็นบริษัทที่ลูกค้าสั่งของจำนวนมาก) จึงเป็นผู้ทำหน้าที่ขนส่งหลัก) เพื่อขายต่อไปยังลูกค้ารายนั้น ๆ

(1) ผู้ขายแต่ละบริษัท จะต้องเป็นผู้ตกลงราคาสินค้ากับทางลูกค้าเอง โดยไม่ใช่ทีมงานหรือทรัพยากรใดๆ ร่วมกัน

(2) ผู้ขายจะลดราคาขายสินค้าให้ 5% จากราคาขายสินค้าที่ได้ตกลงขายให้แก่ลูกค้าตามข้อ (1) เพื่อเป็นค่าดำเนินการเรื่องเอกสาร ธุรการ และค่าขนส่งภายในประเทศให้แก่ผู้รับฝาก โดยผู้ฝากขายจะเป็นผู้รับผิดชอบในหนี้สินแก่ลูกค้า

ตัวอย่าง กรณีที่ PSM มีการตกลงขายสินค้ากับลูกค้ารายหนึ่งจำนวน 10,000 บาท เป็นที่เรียบร้อยแล้ว และลูกค้ามีความประสงค์ให้ขนส่งไปในรอบเดียวกันกับสินค้าที่สั่งซื้อจากบริษัทฯ โดยให้บริษัทฯ เป็นผู้ซื้อสินค้าจาก PSM ทาง PSM จะดำเนินการขายสินค้าดังกล่าวให้แก่บริษัทฯ โดยมีส่วนลด 5% หรือ 500 บาท เพื่อเป็นค่าดำเนินการธุรการให้แก่บริษัทฯ ในฐานะผู้รับฝาก

(3) ผู้ขายจะเป็นผู้รับผิดชอบในกรณีที่ลูกค้าไม่ชำระเงินตามเงื่อนไขที่ตกลงกันไว้ทุกกรณี ให้บริษัทผู้รับฝากขายมีสิทธิเรียกร้องในจำนวนเงินดังกล่าว

	บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินดัสทรีส์ จำกัด (มหาชน)	จัดทำครั้งที่ : 1
	นโยบายการทำรายการระหว่างกัน ระหว่าง บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินดัสทรีส์ จำกัด (มหาชน) และ บริษัท ไพร์ม สเตนดาร์ด แมนูแฟคเจอร์ส จำกัด	วันที่มีผลบังคับใช้: 1 มกราคม 2564

กรณีที่ 2 ส่งออกร่วมกันในตู้สินค้าเดียวกัน แต่แยกเอกสารเรียกเก็บเงินจากกัน

หมายถึง การส่งออกพร้อมกับบริษัทหนึ่ง ซึ่งเป็นบริษัทที่ลูกค้าส่งของจำนวนมากกว่า จึงเป็นผู้ทำหน้าที่ขนส่งหลัก

(1) ผู้ขายแต่ละบริษัท จะต้องเป็นผู้ตกลงราคาสินค้ากับทางลูกค้าเอง โดยไม่ใช้ทีมงานหรือทรัพยากรใดๆ ร่วมกัน

(2) ค่าใช้จ่ายในการขนส่งภายในประเทศและค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เกิดขึ้น โดยบริษัทที่เป็นตัวแทนในการบริหารจัดการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ (Forwarder) จะทำการแยกบิลค่าใช้จ่ายของแต่ละบริษัท ได้แก่ ค่าขนส่ง/ ค่าหิ้วลาก/ ค่าผ่านทาง/ ค่ายกตู้/ ค่าเดินเอกสารพิธีการขาออก/ ค่าใช้จ่ายที่สายเรือเรียกเก็บ (Local Charge) ทั้งหมด/ ค่าใบตราส่งสินค้าทางทะเล (Surrender Bill of Lading) หรือค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เกิดขึ้น ซึ่งค่าใช้จ่ายที่เรียกเก็บ คำนวณตามปริมาณการซื้อขาย (Volume) ที่ส่งออกจริง และมีค่าบริการจัดการ 15% ของค่าขนส่งภายในประเทศตามปริมาณการซื้อขาย ที่ผู้ขายนำมาฝากส่งสินค้าด้วย

นโยบายการทำรายการระหว่างกัน ระหว่าง บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินดัสทรีส์ จำกัด (มหาชน) และ บริษัท ไพร์ม สเตนดาร์ด แมนูแฟคเจอร์ส จำกัด นี้ให้มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2564 จนถึง 31 ธันวาคม 2564 โดยคณะกรรมการตรวจสอบจะทบทวนนโยบายใหม่ ในช่วงเดือนพฤศจิกายนของทุกปี พร้อมการพิจารณาางงวดไตรมาส 3 และจะเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเพื่อพิจารณาอนุมัติต่อไป

.....

ดร. ปรัชญา เปี่ยมสมบุญธัมม์
ประธานกรรมการบริษัท
บริษัท เพรสซิเด็นท์ ออโตโมบิล อินดัสทรีส์ จำกัด (มหาชน)